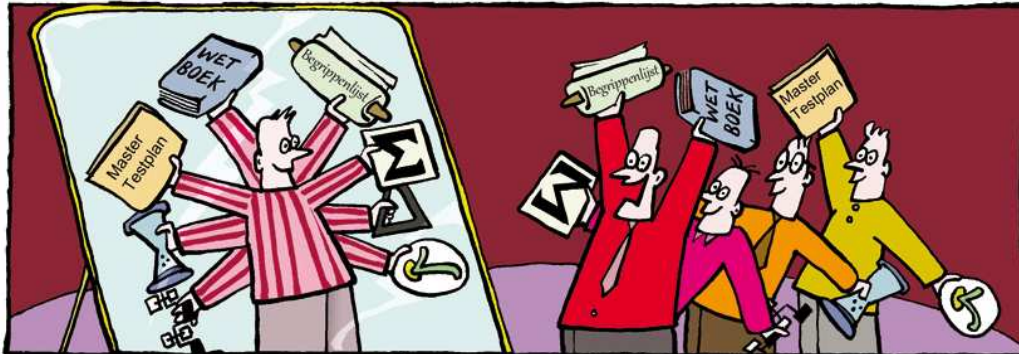


KMG levert verschillende diensten op het gebied van Legal en business architectuur, projectmanagement, procesanalyses en het testen van software. KMG presenteert haar producten en diensten d.m.v. haar diverse bedrijfssonderdelen.



Wij hebben bewezen de behoefte van de klant te kunnen vertalen naar geïntegreerde oplossingen, met hoogstaande kennis en methoden en met de juiste mensen op de juiste plaats.

Door de groei van ons bedrijf zijn wij per direct op zoek zijn naar een nieuwe collega in de functie van

Account Manager

Als accountmanager ben je instaat je in te leven in de behoeften van de (toekomstige) klant, deze te analyseren en te vertalen naar oplossingen d.m.v. onze dienstverlening. Onze opdrachten kunnen zowel in de vorm van consultancy of detachering zijn. Hierbij heb jij alle ruimte om jouw capaciteiten maximaal in te zetten. Je bent verantwoordelijk voor de acquisitie van nieuwe klanten en het onderhouden en uitbreiden van de business bij bestaande klanten. Je bewerkt proactief de markt en verkent nieuwe mogelijkheden, met als focus het acquireren van nieuwe opdrachten. Hierbij laat je zien dat je kansen ziet en deze ook voor jezelf creëert.

De Account Manager beschikt over de volgende competenties:

- Minimaal hbo werk- en denkniveau;
- Minimaal vijf jaar ervaring in (New) Business Sales;
- Je hebt het vermogen om wensen en problemen van prospects te doorgronden en te vertalen naar oplossingen op maat;
- Je bent commercieel gedreven, resultaatgericht en beschikt over goede analytische en conceptuele vaardigheden;
- Je past in een klein team met veel verantwoordelijkheden. Je bent bereid in te springen daar waar nodig is;
- Je hebt aantoonbare affiniteit met ICT;
- Je bent in staat commerciële onderhandelingen te voeren op het niveau van middenkader en hoger management
- Je beschikt over goede mondelinge en schriftelijke uitdrukkingsvaardigheden (zowel in Engels als in Nederlands);
- Je bent contentieus en hebt het geduld om ook de administratieve werkzaamheden van het sales-vak af te handelen.

Ervaring met een portefeuille binnen de private sector is een pre;

KMG biedt:

- Een afwisselende, verantwoordelijke baan binnen een enthousiast en professioneel team van een dynamische en groeiende organisatie;
- Ruimte voor eigen initiatief en zelfontplooiing; Uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden (pensioen, lease-auto, GSM, onkostenvergoeding, etc.)